



PM-International

Einfach. Erfolgreich.



Geschäftswagen Programm

PM-International AG, Deutschland, für Ihr Geschäftswagen Leasing

MIT UNSEREM AUTOPROGRAMM BLEIBEN KEINE WÜNSCHE OFFEN!

Wir bieten Ihnen einen Geschäftswagen, der sowohl gewerblich als auch privat genutzt werden kann - und das zu erstklassigen Konditionen.

1 - Voraussetzung:

Sie sind Vertriebspartner der PM-International AG und haben mindestens die Vertriebsstufe, die notwendig ist für die gewünschte Fahrzeug Kategorie in mindestens einem der drei Monate vor der Fahrzeugbestellung qualifiziert? Herzlichen Glückwunsch, Sie sind nicht nur berechtigt, die Großkunden Sonderleasing Konditionen zu nutzen, sondern erhalten zusätzlich gemäß Ihrer aktuellen Vertriebspartnerstufe einen Geschäftswagen Bonus, der Ihnen die Möglichkeit gibt, das Geschäftswagen Leasing zu refinanzieren.

2 - Kategorien:

Für jede Vertriebsstufe ab IMM sind Fahrzeug-Kategorien festgelegt, die in dieser Stufe bestellt werden können. Hierfür gewährt PM einen festgelegten Fahrzeugbonus.



PM-International

Einfach. Erfolgreich.



VW Polo, , T-Roc, T-Cross,
Taigo

BMW 1er, X1, 2er, X2

Mini



BMW 3er, 3er GT,
X3, Z4, 4er, X4

VW Touran, ID4



BMW i4, 5er, X5

VW Multivan, California,
ID. Buzz



BMW iX, X6,
7er, X7, 8er

Porsche



Lackierungen sind bei BMW nur in Schwarz Uni und Saphirschwarz metallic, bei Mini Midnight Black metallic, bei Porsche in schwarz und tiefschwarz metallic zulässig. Andere Lackierungen sind nicht gestattet.

Die Qualifikationsvoraussetzung für Fahrzeuge der Marke BMW mit „M“ in der Typenbezeichnung (M2, M3, M140i etc.) ist jeweils eine Vertriebsstufe höher als die des entsprechenden BMW Basismodells.

Beispiel: Ein 1er oder 2er BMW wird gemäß den Fahrzeugbedingungen unterstützt ab der Vertriebsstufe IMM, ein M140i oder M2 ab VP, etc.



3 - Bestellung und Abwicklung:

Sie wenden sich an das Autohaus und besprechen mit dem Verkäufer die Details zu dem von Ihnen gewünschten Fahrzeug, gemäß der unter 2 festgelegten Kategorie. Das Autohaus holt sich von PM die Bestätigung der Vertriebsstufe ein und Sie bestellen das Fahrzeug direkt bei dem PM Partner Autohaus. Die Übergabe des Fahrzeugs erfolgt bei PM in der Landesniederlassung, anschließend erfolgt eine offizielle Schlüsselübergabe auf einer Business-Akademie. Nun erhalten Sie im Rahmen der Leasinglaufzeit in jedem Monat den unter Punkt 4 festgelegten Bonus. Der Bonus wird gewährt gemäß der im jeweiligen Monat erreichten Vertriebsstufe, jedoch maximal in Höhe der Fahrzeug Leasingrate.

4 - Zuzahlung:

Nach Fahrzeug Übergabe gemäß 3., erhalten Sie in jedem Monat gemäß der in diesem Monat erreichten und abgerechneten Vertriebsstufe einen Fahrzeugbonus für Ihren Geschäftswagen. Dieser beträgt als

IMM	€ 130.- zzgl. MwSt.
VP	€ 222.- zzgl. MwSt.
EVP	€ 400.- zzgl. MwSt.
PT	€ 500.- zzgl. MwSt.
SP / GP	€ 1.000.- zzgl. MwSt.
PP / CL	€ 2.000.- zzgl. MwSt.

5 - Beklebung Ihres Fahrzeuges:

Sie haben die Wahlmöglichkeit Ihr Wunschauto mit FitLine- oder PM-International Beklebung zu erhalten. Bitte teilen Sie im Rahmen der Bestellung Ihrem Händler die Wunsch-Beklebung mit. Aufgrund der vereinbarten PM Großkunden Konditionen dürfen Fahrzeuge nur beklebt übergeben werden. Fahrzeuge der Kategorie BMW 5, 6, 7, 8 und Porsche werden ausschließlich mit PM beschriftet.

6 - Ansparfunktion

Jeder Vertriebspartner der die Qualifikation für den Autobonus erreicht hat (mind. IMM) und den Bonus aktuell noch nicht in Anspruch nimmt oder dessen Zuzahlung höher ist als die Ist-Kosten des Fahrzeugs, spart den nicht ausbezahlten Autobonus an. Nicht genutzte Autoboni können damit bis zu 12 Monate angespart werden und als Anzahlung für eine Autobestellung eingesetzt werden. Ab dem 13. Monat entfällt der 1. Monat aus der Ansparsumme und der 13. Monat fließt automatisch ein. Wächst also die Vertriebsorganisation und damit der mögliche Autobonus, z. B. von IMM auf VP, wird der Ansparbetrag auch nach und nach weiter erhöht. Die Ansparsumme wird auf Ihrer monatlichen Bonusabrechnung angezeigt. Der Ansparbetrag wird nach der Schlüssel- und Fahrzeugübergabe bei PM mit der nächsten Abrechnung ausbezahlt und ist somit auch dann erst Steuerrelevant.

Rechenbeispiel:		
Fahrzeug: BMW 318d Limousine		
Kaufpreis inkl. Überführungskosten	46,810 €	
Ansparsumme Bonus	3,000 €	
	Leasingvertrag inkl.	Leasingvertrag exkl.
	Ansparsumme	Ansparsumme
Leasing/Kaufpreisbasis:	43,810.00 €	46,810.00 €
Leasinglaufzeit:	36 Monate	36 Monate
Fahrleistung pro Jahr:	10,000 km	10,000 km
Leasingbetrag an Leasinggeber mtl.:	289.65 €	377.13 €
Auszahlung Ansparsumme an TP	0.00 €	3,000.00 €
3.000,00€ / 36 Monate = 83,33 €	0.00 €	- 83.33 €
Monatlicher Bonuszuschuss	289.65 €	293.80 €
		(377.13 € - 83.33 €)

Partner Autohäuser der PM-International AG:

Folgende Partner-Autohäuser sind autorisiert, Fahrzeuge im Rahmen der PM Großkunden Vereinbarung anzubieten und deren Abwicklung sicherzustellen:

BMW, Mini

BMW Scheller
 Hr. Timo Wild & Hr. Taner Öztürk
 Tel: 06322-94 25-0, Fax: 06322-94 25-15
 E-Mail: timo.wild@bmw-scheller.de
taner.oeztuerk@bmw-scheller.de
 Triftweg 10, 67098 Bad Dürkheim

VW

Autohaus Neubeck
 Hr. Carsten Fuchs
 Tel: 06232-648-953, Fax: 06232-648-904
 E-Mail: carsten.fuchs@neubeck-online.de
 Landwehr Straße 34, 67346 Speyer

Porsche

Porsche – Zentrum Mannheim
 Fr. Julia Anne Haardt
 Tel: +49 151 50036884, Fax: +49 621 48366-64
 E-Mail: julia.haardt@porsche-mannheim.de
 Hr. Aytac Ugurlu
 Tel: +49 0621 48366-24
 E-Mail: aytac.ugurlu@porsche-mannheim.de
 Elsa-Brändström-Straße 11,
 69229 Mannheim